



۱۴۰۲-۱۴۰۳

دوره یکساله
توسعه و رشد
کار و کسب شما

میثم معصومی گرددخیلی
راهبر تخصصی کار و کسب



توسعه فردی
توسعه سازمانی
کمپین بازاریابی
کمپین افزایش فروش
برندسازی شخصی و سازمانی

دوره یکساله
توسعه و رشد
کار و کسب شما



جامع ترین دوره آموزشی از نگاه مدیران، صاحبان کار و کارآفرینان برتر

اگر درآمد حساب بانکی شما با میزان توانایی ها، تجربه ها، ایده ها و زمانی که برای تجارتتان صرف می کنید، نمی خواند حضور در این دوره آموزشی می تواند این مسئله را حل کند! در دوره یکساله و تجربه محور باران شمال، ۲۰ هفته‌ی فراموش نشدنی با میثم معصومی کردخیلی را برای توسعه کار و کسب بدون رقیب و بازآفرینی تجارت، با یک برنامه هدفمند و مشخص شده، خواهید داشت.

در این دوره از پشت صحنه های واقعی یک کار و کسب پرده برداری می شود.



دوره یکساله
توسعه و رشد
کار و کسب شما



کدام یک از جملات زیر شرح حال شما و کار و کسب شماست؟

- میزان سودآوری کار و کسب تان در پایان ماه ، فصل و سال مشخص و برنامه ریزی شده نیست.
- همیشه سرتان شلوغ است و سال هاست فکر می کنید بالاخره روزی از پس همه کارهایتان بر می آید ولی هنوز اتفاق بهتری رخ نداده است.
- انجام فعالیت ها به اندازه کافی سریع ، چابک و منظم نیست و کارها به روزهای آتی موکول و معوق می گردد.
- گاهی پیام شکایات و رضایت های مشتری بصورت شفاهی به گوش شما می رسد، ولی سیستم درستی برای ثبت، پیگیری و بهبود مستمر اوضاع وجود ندارد.
- روشی برای ثبت و مکتوب نمودن دانش، تجربه و روش های کاری سازمان شما وجود ندارد و با رفتن و یا غیبت یکی از پرسنل روای کارها بهم می ریزد.
- کار و کسب شما به صورت سنتی اداره می شود ، نه سیستمی. برای انجام تغییرات ، نگران هستید که دانش و آمادگی لازم برای رو به رو شدن با چالش ها را نداشته باشید...

دوره یکساله
توسعه و رشد
کار و کسب شما



- می خواهید درآمد مجموعه تان را افزایش دهید، ولی هیچ ایده ای جهت بازاریابی و فروش بیشتر و بهتر از پرسنلتان دریافت نمی کنید و حتی برای ایده هایی که خودتان مطرح می کنید نیز مسئولیت پذیری و همراهی کامل تیمتان جهت انجام وظایفشان با سرعت، دقت و کیفیت لازم را ندارید.
- در تولید محتوا برنامه و تخصص لازم را ندارید و از فضای مجازی به خصوص وبسایت بهره لازم جهت بهبود بازاریابی و افزایش فروش را نمی برد.
- توانایی، تخصص و پتانسیل رشد و توسعه شما نسبت به رقبا بیشتر و بهتر است ولی هنوز یک برنده شناخته شده نیستید. فعالیت های بازاریابی، بازار داری و بازار سازی شما جامع، هدفمند و مستمر نیستند و صرفاً جهت رفع مسئولیت و رفع عذاب وجدان حاصل از عقب افتادن از رقبایتان، انجام می گردد تا اینکه برای رسیدن به نتایجی مشخص، مطلوب و از پیش تعیین شده باشد.

- روش ها و اطلاعاتی برای اخراج، استخدام، تربیت و ایجاد انگیزه در نیروهایتان دارید، ولی از عملکرد و بازدهی آنها رضایت حداکثری ندارید.
- به جای برگزاری جلسات کوتاه و ارائه پیشنهادات و ایده های خلاقانه، راجع به چی نشدها و چی شد که نشدها، صحبت می شود و گویی افراد حاضر در جلسه بیشتر در پی گفتن درد دل های خودشان هستند و دنبال مقصص می گردد، نه دادن راه حل های کاربردی و توسعه محور.
- عموماً مسئولیت کارها پذیرفته نمی شود و حتی وقتی کارها را به پرسنل واگذار می کنید ، باز همچنان خودتان باید کارها را به نتیجه برسانید و در زمان عدم حضور شما میزان بی نظمی ها ، عدم انطباق ها و شکایات مشتریان افزایش و بهره وری کاهش می یابد.
- نیروی انسانی که نزد شما آموزش دیده و هزینه رشد او را داده اید، شما را ترک می کند تا به طور مستقل کار کند.



دوره یکساله
توسعه و رشد
کار و کسب شما



سفرصل های دوره آموزشی باران شمال

در مباحث روانشناسی فردی با باج گیری عاطفی آشنا خواهید شد و تله های زندگی را شناسایی می کنید. تمرکز خود را بر کار هوشمندانه منعطف می کنید؛ تصمیم گیری، که مهمترین مباحث روانشناسی خرید مشتری است را آموزش خواهید دید. عادت های موثر خود را تقویت خواهید کرد و می توانید وقت های خود را مدیریت و اولویت هایتان را طبقه بندی کنید.

توسعه فردی

N
i
n
R
a
i
n
R
a
i
n
t
h
N
o
r
t
h
N
o
r
t
h

- روانشناسی پذیرش حرف حق و باطل
- هوش هیجانی / خلاقیت و نوآوری
- تشrifات / حل مساله و تصمیم گیری
- عادت موثر / مدیریت تمرکز
- مدیریت استرس
- مدیریت انگیزه
- مدیریت یادگیری

دوره یکساله
توسعه و رشد
کار و کسب شما



سفرصل های دوره آموزشی باران شمال

چگونگی تیم سازی را آموزش خواهید دید. می توانید با آگاهی از روان شناسی منابع انسانی قدرت خود را افزایش دهید و مهارت های ارتباطی تان را بهبود بخشید؛ چگونگی استخدام و اخراج و استراتژی های رقابتی را آموزش خواهید دید. کانال های درآمدی را شناسایی و هزینه های خود را مدیریت می کنید و به سود آوری بیشتری خواهید رسید.

توسعه سازمانی

بهبود مستمر/مدیریت بهره وری

شبکه سازی/چابکی سازمان

استخدام و استخراج/شکاف نسلی

تیم سازی و تیم داری/تفکر تیمی

مدیریت عملکرد

تفکر سیستمی

مهارت ارتباطی

C C
i i
R R
E E
R R
T T
E E
T T
N N

دوره یکساله
توسعه و رشد
کار و کسب شما



سفرصل های دوره آموزشی باران شمال

علاوه بر یادگیری برنده‌سازی سازمانی با برنده‌سازی شخصی آشنا خواهید شد چگونگی ارزش آفرینی برنده خود را آموزش می‌بینید و می‌توانید برای آن جایگاه سازی کنید. هویت بصری برنده‌تان را طراحی می‌کنید؛ قبیله برنده سازمان خود را خواهید ساخت و بازار هدف خود را طراحی می‌کنید و در نهایت داستان برنده خود را طبق اصولی که آموزش می‌بینید می‌نویسید.

برنده‌سازی شخصی و سازمانی

C C
I i
R R
N N
T t
R R
O O
N N

- قبیله شناسی/جایگاه سازی
- برنده‌سازی
- هویت بصری
- طراحی بازار هدف
- هویت سازی
- ارزش آفرینی
- داستان برنده

دوره یکساله
توسعه و رشد
کار و کسب شما



سفرصل های دوره آموزشی باران شمال

نوع بازاریابی سازمان خود را انتخاب می کنید و سپس بر اساس شرایط زمانی ممکن است بازاریابی آفلاین نیاز داشته باشد یا بازاریابی آنلاین؛ روش های بازاریابی محتوا را آموزش می بینید و با بازاریابی عصبی آشنا خواهید شد؛ تاثیر بازاریابی ایمیل در جذب و نگهداری مشتری را خواهید دانست و در آخر برای محصولات خود کمپین تبلیغات طراحی کنید و بنویسید.

کمپین بازاریابی

N o r t h R a i n

ایمیل مارکتینگ

لندینگ پیج

تبلیغات آفلاین

کمپین تبلیغاتی

روانشناسی

بازاریابی محتوا/بازاریابی آنلاین

ترافیک تبدیل

دوره یکساله
توسعه و رشد
کار و کسب شما



سفرصل های دوره آموزشی باران شمال

قدرت مذاکره خود را بالا خواهید برد، مدیریت تقاضا را آموزش خواهید دید . شخصیت شناسی و تئوری های فروش موفق به هر مشتری را یاد خواهید گرفت و می توانید برای تقویت خود شبکه های قدرتمند بسازید مهارت های زیان بدن، فن بیان و سخنرانی را تقویت خواهید کرد و در نهایت به مهارت طراحی کمپین فروش مجهز خواهید شد.

کمپین افزایش فروش

C i R a T o N

فنون مذاکره

زبان بدن / فن بیان

خدمات مشتری

سخنرانی

مدیریت تقاضا

شخصیت شناسی

متقاعد سازی

دوره یکساله
توسعه و رشد
کار و کسب شما



باران شاب
North Rain

معرفی مدرس دوره



- کارآفرین و مربی
- مدرس، مشاور و ممیز

او در واقع یک نابغه است به طور مستمر و منظم، تلاش می کند اکو سیستم رشد پویا و پایدار می سازد به نجات افراد و صاحبان کار و کسب می پردازد.
بهره وری و سودآوری را افزایش می دهد، حرفه ای عمل می کند؛
بنابراین حرفه ای ها به سراغ او می آیند

سابقه همکاری با:

- شرکت گلستان
- صنایع چوب و کاغذ مازندران
- شرکت آرین سینا
- ایران خودرو

● صنایع اجاق سازی کیمیا
● شرکت چوب و صنعت گره چین
● کلینیک خودرو و رامینی

● آموزشگاه و سالن زیبایی بانوی خزر
● پوشاک کیانا

دوره یکساله
توسعه و رشد
کار و کسب شما



N o r t h R a i n

دستاوردهای حضور در دوره آموزشی باران شمال

- 20 درصد تخفیف کوچ یکساله کار و کسب
- یک جلسه مشاوره رایگان با مدرس دوره
- توسعه فردی مدیر و رفع موانع و ترس های شغلی
- بهره مندی و سه و دمندی مالی، فردی، فیزیکی و
- سلامت صاحب کار و کسب
- کاهش هزینه ها و افزایش کارایی
- افزایش قدرت در تصمیم گیری
- ساماندهی و قدرتمند شدن تیم پرسنلی کار و کسب
- سیستمی شدن کار و کسب و فراغت مدیر
- جلوگیری از هزینه های شکست و کسب تجربه
- شبکه سازی و ایجاد ارتباط مؤثر با کارآفرینان و
- صاحبان کار و کسب

دوره یکساله
توسعه و رشد
کار و کسب شما



مزیت‌های دوره نسبت به رقبا

- اجرای موارد آموزشی در محیط واقعی کار و به صورت عملی
- ارائه راهکار و مشاوره های کار و کسب در طول دوره
- همراهی و پشتیبانی یکساله کوچ و منتورها در طول دوره
- دسترسی کامل به فایل های صوتی و محتواهای دوره



دوره یکساله
توسعه و رشد
کار و کسب شما



مخاطبین باران شمال (دردها و آرزوها)

مخاطبان:

- صاحبان کار و کسب که نیازمند رشد و توسعه هستند
- افرادی که تمایل دارند کار و کسب خود را راه اندازی کنند
- شرکت های و کارخانه های کوچک، بزرگ و متوسط
- مدیران و مقامات ارشد سازمان ها

دردها و آرزوها:

- استخدام پرسنل توانمند و متعهد و راهکارهای عدم ترک سازمان توسط ایشان
- بهره وری حداکثری و استفاده از حداکثر ظرفیت ها و منابع موجود
- مدیریت هزینه و منافع در سازمان
- شناسایی نقاط ضعف، نقاط قوت، فرصت ها و تهدیدها تیم سازی و تیم داری قدرتمند
- شناسایی و توسعه سیستم های فروش ، بازاریابی و تبلیغات
- شناسایی چالش ها و عدم انطباق های سیستمی و رفع آنها
- سیستم سازی به صورتی که بدون حضور دائمی مدیر لطمہ ای به سازمان وارد نشود
- شناسایی و حل حواشی و تعارض های سازمانی.

دوره یکساله
توسعه و رشد
کار و کسب شما



بهانه های شرکت نکردن در دوره:

- الان خیلی سرم شلوغه، خیلی کارای زیادی دارم و هر وقت اینکارا رو تموم کردم، در اسرع وقت شرکت میکنم.
- حالا ما از این دوره ها زیاد رفتیم، بعید میدونم نتیجه خاصی برآمدون داشته باشے.
- من خودم استادم. من سال ها تو بازارم و تجربه دارم. با این دوره ها کار درست نمیشه

شرکت نکردن در این دوره برابر است با:

میتوñی تو این دوره شرکت نکنی ولی بازم با این مواردی که میگم همسفری:

- اعصابت همیشه خورده
- با پرسنل جرو بحث کنی و سازمانت پراز حاشیه باشے
- همیشه بالا سر کارت باشی و یه مسافرت ساده نتونی برى و
- همش ذهنیت درگیر کار باشے
- همش باید بالای سرپرسنل باشی و نمیتوñی وظایف رو محول کنی و همیشه سرت شلوغه

اگه میخوای با همین وضعیت کار و کسبت رو ببری جلو میتوñی تو این دوره شرکت نکنی!

دوره یکساله
توسعه و رشد
کار و کسب شما



توصیه آخر

● مطمئن باش از اونایی که شرکت کردن، حداقل یکسال عقب میفتقی. نمیدونم یه سال از عمرت برات چقدر آب میخوره!!! ولی قطعاً فرصت های زیادی رو از دست میدی. نترس! یه تصمیم جدی قدرتمند بگیر و یکبار برای همیشه خودت رو نجات بده. اگر هنوزم نگرانی، با ما ارتباط برقرار کن و از خود مدرس دوره 15 دقیقه مشاوره رایگان بگیر تا با خیال راحت به تصمیم درست و نهایی بررسی.



باران شمال
North Rain

دوره یکساله
توسعه و رشد
کار و کسب شما

پیشنهاد ویژه نمایشگاه

دوره آموزشی باران شمال

جهت ثبت نام در
دوره اسکن کنید.



%۴۰

مبلغ کل دوره: ۴۷۷,۰۰۰,۰۰۰

۳۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال

مبلغ پس از تخفیف: